



# Stéphane DARRIBEREGABE

## EXPERTISE BATIMENT & DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

Manager opérationnel et dirigeant avec 30 ans d'expérience, spécialisé dans le pilotage de projets complexes en environnements réglementés, la coordination d'équipes pluridisciplinaires et le développement commercial.

Profil Agile terrain, orienté création de valeur, amélioration continue et satisfaction client, avec une approche Agile adaptatif et SAFe (alignement stratégique, performance et facteur humain).

Mon objectif: Accompagner des organisations dans leurs projet de transformation, en conciliant performance économique, exigences réglementaire et valeur humaine savoir être.

### COMPETENCES

- **Expertise métiers**

- Gestion de projets bâtiment compris démarche HSE et QSE.  
(planification, suivi, respect budgets et délais)
- Économie de la construction neuf et du bâti ancien
- Pilotage stratégique d'entreprise (vision, objectifs, finances)
- Développement commercial et relation clients/grands comptes RTE ..
- Analyse financière et gestion budgétaire
- Supervision des travaux, coordination des corps de métiers.

- **Compétences transverses**

- Leadership, management et développement des équipes
- Résolution de conflits et communication inter-services
- Gestion administrative et suivi de facturation
- Maîtrise des outils numériques (Pack Office, Sage, Codial et i A)
- Formation, accompagnement et transmission des savoirs

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

**Directeur Opérationnel - LEGRAND BATISSEURS**  **Mission CDD 2025-2026**  
**Entreprise de maçonnerie générale GROS Œuvre - Ca Sup à 6 000 k€**

- Pilotage opérationnel et organisationnel de la société
- Pilotage interne/externe d'un projet de cession d'entreprise Fusion-acquisition
- Mise en œuvre et respect des réglementations HSE / QSE
- Relation fournisseurs, partenaires et équipes terrain

**Gérant - Bouin-Bâtiment**  **Novembre 2012-Février2025**

**Entreprise de maçonnerie générale & bâti ancien - Niort - 1 300 k€**

- Pilotage de projets de construction et rénovation (maçonnerie traditionnelle, bâti ancien).
- Coordination des équipes et des sous-traitants ( 10 maçons, électriciens, etc.).
- Suivi budgétaire, respect des délais et qualité des réalisations.
- Relations clients : de la préparation à la livraison des chantiers.
- Supervision administrative (facturation, rapports, conformité).

**Gérant - Pro & Cie 79 -**  **Juillet 2006 - Juin 2020**

**Magasin spécialiste en électronique haut de gamme - Niort - 650 K€**

- Définition de la stratégie commerciale et du positionnement de l'entreprise.
- Management des équipes de vente et fidélisation client
- Développement du portefeuille clients et suivi de la rentabilité
- Gestion opérationnelle du point de vente
- Amélioration continue de l'expérience client

**Responsable de magasin - Group Digital 17 -**  **Janvier 1992 - Juin 2006**

**Magasin d'électronique haute fidélité - La Rochelle -**

- Gestion opérationnelle et commerciale du point de vente.
- Management des équipes et développement des performances
- Pilotage des résultats économiques et satisfaction client

Niort (79)

06 77 02 88 90



darriberegabe@icloud.com

Permis B – Véhiculé



[Profil Linkedin](#)

### FORMATIONS & CERTIFICATIONS

- Pass HTB – Habilitation Electrique Poste Source RTE & Enedis
- **Brevet de maîtrise CMA Economie de la construction-RNCP Niv 5.**
- École de Commerce SUP TG
- **CAP Plâtrier – CAP Carreleur**

### SKILLS

- Organisé, rigoureux et autonome
- Esprit d'équipe
- Démarche HSE et QSE
- Formation i A - Learning-
- Flexible
- Empâthe

### CENTRES D'INTERET

- Jury d'examen titre professionnel CCI 79
- Adhérent Cadres Friendly
- Passionné de nautisme
- Permis bateau côtier