



Juliette Esterlin

BUSINESS DEVELOPMENT

Contact

10/04/1992

07.78.47.88.42

juliette.esterlin@gmail.com

17000 La Rochelle

Permis B

Langues

Anglais : courant

Espagnol : courant

Formation

MARKETING DIGITAL

Certifications Google Ateliers Numérique
2021

MASTER NÉGOCIATEUR TRILINGUE EN COMMERCE INTERNATIONAL

Université d'Angers - 2014/2015

LICENCE LANGUES ETRANGÈRES APPLIQUÉES

Université Catholique de l'Ouest à Angers
2010/2013

Loisirs

Yoga-Pilates

Domaines d'expertise

Négociation

Analyse et suivi marchés

Relationnel clients BTOB

Développement de projets

Développement de produit

Développement Durable

Management d'équipe

Expériences Professionnelles

CHARGÉE D'AFFAIRES - DÉVELOPPEMENT PRODUIT Pure Trade - 2019/2021

Conception et développement de bagagerie, packaging dans le secteur de la cosmétique:

- Clients: Clarins, L'Oréal, Coty, Interparfums
- Relationnel client, réponses et négociations aux Appels d'Offre
- Elaboration du cahier des charges et analyse des besoins clients
- Pilotage des projets du développement jusqu'à la livraison
- Développement de produits éco responsable, politique RSE ECOVADIS PLATINUM en 2020
- Management d'une personne

RESPONSABLE DE ZONE ASIE/EUROPE Astier de Villatte - 2016/2019

Gestion Commercial de Marchés Internationaux:

- Zone Europe et Asie : portefeuille de 300 clients grand comptes et petits comptes BTOB
- Prospection et développement des marchés : reporting de ventes avec objectifs annuels
- Développement de projets (collaborations, partenariats, événements) - 10 nouveaux projets
- Management d'une équipe de 3 personnes

COMMERCIALE FRANCE

Juliette Has a Gun - 2015/2016

Représenter la maison auprès des revendeurs:

- Suivi et prospection de 100 revendeurs
- Reporting des ventes avec objectifs mensuels
- Animation du réseau des petits et grands comptes (formations, événements)
- Suivi merchandising de la gamme parfums (grandes enseignes et indépendants)

ASSISTANTE COMMERCIAL ET MARKETING Heeley Parfums - 2014/2014 STAGE

- Administration des ventes : saisie commandes et suivi des livraisons (Open ERP)
- Relation clients BtoB et BtoC
- Suivi développement packaging et fragrances