



PHILIPPE POLSTER

GESTION & MANAGEMENT D'ÉQUIPES

OBJECTIF PROFESSIONNEL

Je recherche un poste à forte valeur ajoutée où la richesse de mes expériences et mon implication seront les garants de l'atteinte de résultats ambitieux

ATOUTS

- Vision à 360° de l'organisation d'une entreprise
- Satisfaction client
- Garantie d'un résultat optimal

COMPÉTENCES MAJEURES

- Accompagnement au changement
- Gestion d'un centre de profit
- Pilotage et formation des équipes
- Détermination des objectifs
- Optimisation des marges, développement du CA
- Mise en place des stratégies
- Gestion et ajustement des stocks
- Optimisation des ventes
- Gestion et management d'équipes
- Animation du dialogue social
- Mise en oeuvre des actions marketing

CONTACT

- Tel: 06 80 11 39 26
- philippepolster@gmail.com
- 1 Rue du Tilleul 17138 Saint Xandre

PARCOURS PROFESSIONNEL

1985 - 2004

Chef de rayon & Chef de secteur dans les enseignes, Cora, Record, Continent et Carrefour

2005 - 2016

Directeur de Magasins : Casino, Intermarché, Leclerc

2018 : Ouverture d'une Micro Franchise Mikit

2019 : Chargé de l'achalandage des rayons, peinture, droguerie, luminaire, deco. Leroy Merlin

Depuis Février 2020 : Commercial au sein de Laurent Angot Traiteur - Château D'Oléron - Secteur Centre Ouest

FORMATIONS

1983

BAC DE LA COMPTABILITÉ ET DES TECHNIQUES QUANTITATIVES DE GESTION

2005

BTS Management des Unités Commercial (VAE)

2017

Formation "Négociation Immobilière" Ecole chez soi
Développement de mes connaissances techniques, commerciales, juridiques, fiscales, (stage en agence)

2018

Formation "Entreprendre" CCI de La Rochelle
Stratégie, business plan, étude de marché

INFORMATIQUE

- Maitrise des logiciels de Bureautique
- ERP sous Lotus
- Maitrise des logiciels Métiers
- Internet, Messagerie
- Réseaux sociaux professionnels

LOISIRS & HOBBIES

- Découverte d'autres cultures
- Bénévole au secours populaire
- Footing en groupe
- Cuisine